

1/Czy dofinansowanie jest tylko na ten etap przygotowania do wdrożenia czy można zakupić aparaturę służącą do produkcji?

Odpowiedź:

Planując zakup infrastruktury w ramach działania 2.1 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, ścieżka „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” , należy uwzględnić, **iż pomoc nie jest przeznaczona na produkcję**, a na budowę lub unowocześnienie infrastruktury służącej **do testowania i przygotowania do masowej produkcji**, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, o których mowa w §10 ust. 1 rozporządzenia COVID-19, do fazy bezpośrednio poprzedzającej ich wdrożenie do masowej produkcji. **Tak więc linia produkcyjna powinna mieć co najwyżej charakter testowy.**

Zakupiona infrastruktura powinna być wykorzystywana zgodnie z przeznaczeniem określonym w projekcie przez okres trwałości projektu, który zgodnie z zapisami par. 10 ust 1 umowy o dofinansowanie wynosi w przypadku dużych przedsiębiorców 5 lat (3 lata w przypadku MŚP) od dnia zakończenia realizacji Projektu.

Wydatki na zakup i uruchomienie linii produkcyjnej produktów służących przeciwdziałaniu COVID-19 są **wydatkami niekwalifikowanymi.**

2/ Jesteśmy przedsiębiorstwem rozpoczynającym działalność. Czy firma rozpoczynająca działalność może składać wniosek w programie „2.1 Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw - „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” czy są kryteria, które dyskwalifikują niektóre przedsiębiorstwa?

Odpowiedź:

Zgodnie z § 4 Regulaminu Konkursu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 -2020:

- pkt 2 - do konkursu w ramach działania 2.1 PO IR, mogą przystąpić:

1) mikro-, mali lub średni przedsiębiorcy spełniający kryteria określone w Załączniku nr I do rozporządzenia 651/2014 - za przedsiębiorstwo uważa się podmiot prowadzący działalność gospodarczą bez względu na jego formę prawną, oraz

2) przedsiębiorcy inni niż mikro-, małe lub średnie przedsiębiorstwa.

- pkt 3 - w konkursie o dofinansowanie mogą ubiegać się Wnioskodawcy:

a) w odniesieniu do których nie zachodzą przesłanki określone w art. 71 ust. 2 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013; tzn. do konkursu nie mogą przystąpić beneficjenci o statusie przedsiębiorstwa innym niż MŚP, jeżeli w okresie 10 lat od płatności końcowej przenieśli działalność produkcyjną poza obszar UE i zostali zobowiązani do zwrotu pomocy,

b) w przypadku których udzielane wsparcie w ramach projektu nie spowoduje utraty więcej niż 100 miejsc pracy w istniejących lokalizacjach Wnioskodawcy na terytorium UE (dotyczy przedsiębiorców innych niż MSP).

-pkt 4 - w ramach działania 2.1 PO IR pomoc finansowa nie może zostać udzielona projektom, których przedmiot dotyczy działalności wykluczonych z możliwości uzyskania wsparcia tj.:

- sektora wytwarzania, przetwórstwa i wprowadzania do obrotu tytoniu i wyrobów tytoniowych,
- likwidacji ani budowy elektrowni jądrowych,
- inwestycji na rzecz redukcji emisji gazów cieplarnianych pochodzących z listy działań wymienionych w załączniku I do dyrektywy 2003/87/WE,
- inwestycji w infrastrukturę portów lotniczych, chyba że są one związane z ochroną środowiska lub towarzyszą im inwestycje niezbędne do łagodzenia lub ograniczenia ich negatywnego oddziaływania na środowisko,
- przedsiębiorstw znajdujących się w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa”.

- pkt 5 - Wnioskodawcy ubiegający się o wsparcie oraz przedkładane projekty muszą spełnić kryteria wyboru projektów obowiązujące dla działania 2.1 PO IR „Pomoc inwestycyjna na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19” zatwierdzone przez Komitet Monitorujący PO IR, stanowiące załącznik nr 1 do Regulaminu.

W Kryteriach oceny projektu (ocena obligatoryjna):

w kryterium 1 Kwalifikowalność wnioskodawcy - ocenie podlega, czy wnioskodawca jest uprawniony do ubiegania się o dofinansowanie. Wnioskodawca musi spełniać łącznie poniższe warunki:

- prowadzi działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej:

- w przypadku rejestru przedsiębiorców w Krajowym Rejestrze Sądowym (KRS) adres siedziby lub co najmniej jednego oddziału znajduje się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;

- w przypadku Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej (CEIDG) co najmniej jeden adres wykonywania działalności gospodarczej znajduje się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

- nie znajduje się w trudnej sytuacji w rozumieniu art. 2 pkt 18 Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu), lub nie znajdował się w trudnej sytuacji w dniu 31 grudnia 2019 r., ale po tym dniu znalazł się w trudnej sytuacji w rozumieniu ww. przepisu z powodu wystąpienia pandemii

W kryterium 4 „Wnioskodawca zapewnia finansowanie projektu” ocenie podlega, czy wnioskodawca posiada odpowiednie środki finansowe do sfinansowania wydatków w ramach projektu. Wnioskodawca musi dysponować środkami finansowymi wystarczającymi na realizację projektu. W przypadku finansowania projektu również z innych, niż dotacja, zewnętrznych źródeł (np. kredyt, pożyczka) ocenie podlega wiarygodność/realność pozyskania takich zewnętrznych źródeł finansowania, w tym wiarygodność osób/podmiotów

potwierdzających zapewnienie finansowania.

Podsumowując w ramach działania 2.1 „Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw” – „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” o wsparcie mogą ubiegać się wszyscy przedsiębiorcy. Natomiast o rekomendacji projektu do wsparcia decydują ww. kryteria konkursu i w przypadku wyczerpania alokacji data złożenia wniosku.

3/ W nawiązaniu do ogłoszonego naboru i informacji zawartych w ogłoszeniu oraz Regulaminie Konkursu „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” KONKURS 2/2.1/2020 § 5. Zasady finansowania projektów Pkt 3 Do kosztów kwalifikowanych w ramach projektu, zgodnie z rozporządzeniem COVID-19, zalicza się koszty inwestycji niezbędnej do wybudowania lub unowocześnienia infrastruktury, służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, tj.: c) środków odkażających i ich produktów pośrednich oraz surowców chemicznych niezbędnych do ich produkcji. Zwracam się z uprzejmą prośbą o wyjaśnienie użytego zwrotu "środków odkażających". Na podstawie definicji Słownika języka polskiego PWN czasownik odkażać, odkazić znaczy: odkazić — odkażać «zniszczyć drobnoustroje chorobotwórcze lub gnilne» Natomiast od wielu w języku polskim występuje słowo "dezynfekcja", która wg Słownika języka polskiego PWN znaczy: dezynfekcja «niszczenie drobnoustrojów chorobotwórczych w celu zapobieżenia zakażeniu» pojawia się również takie wyjaśnienie:

Dezynfekcja (po polsku dosłownie oznacza odkażanie) słowo weszło do polszczyzny za pośrednictwem angielszczyzny (desinfection, desinsection), francuszczyzny (désinfection, désinsection), a być może także niemczyzny (Desinfektion, Desinsection).

Odpowiedź:

Środek odkażający to produkt biobójczy który oznacza:

— każdą substancję lub mieszaninę w postaci, w jakiej jest dostarczana użytkownikowi, składającą się z jednej lub kilku substancji czynnych lub zawierającą lub wytwarzającą jedną lub więcej substancji czynnych, której przeznaczeniem jest niszczenie, odstraszanie, unieszkodliwianie organizmów szkodliwych, zapobieganie ich działaniu lub zwalczanie ich w jakikolwiek sposób inny niż działanie czysto fizyczne lub mechaniczne,

— każdą substancję lub mieszaninę, wytwarzaną z substancji lub mieszanin, które same nie są objęte zakresem tiret pierwszego, przeznaczoną do niszczenia, odstraszania, unieszkodliwiania organizmów szkodliwych, zapobiegania ich działaniu lub zwalczaniu ich w jakikolwiek sposób inny niż działanie czysto fizyczne lub mechaniczne.

Za produkt biobójczy uznaje się poddany działaniu produktów biobójczych wyrób o podstawowej funkcji biobójczej (zgodnie z art 3(1)(a) rozp 528/2012);

na które zostało wydane pozwolenie albo zezwolenie na handel równoległy albo pozwolenie na obrót (zgodnie z art 5 ustawy o pr. biobójczych) i odpowiedni wpis do wykazu o którym

mowa w art 7 ust 1 ustawy jw. w kategorii 1 w grupie produktowej 1 i 2 zgodnie z załącznikiem V rozp 528/2012

O produktach biobójczych wszystkie informacje znajdują się na stronie: <http://urpl.gov.pl/pl/produkty-biob%C3%B3jczye-0>

5/ Czy w ramach projektu złożonego w ramach konkursu kwalifikowalne będą wydatki na uruchomienie nowych kanałów sprzedaży, koszty związane z marketingiem i ewentualnym zakupem maszyn?

Odpowiedź:

Wydatki na uruchomienie nowych kanałów sprzedaży, koszty związane z marketingiem nie będą kwalifikowane w projekcie. Natomiast wskazana kategoria wydatku „maszyny” jest bardzo ogólna i jego kwalifikowalność będzie uzależniona od jej zaplanowanego wykorzystania w projekcie.

Jednocześnie, należy podkreślić, iż ocena kwalifikowalności wydatków dokonywana jest przez ekspertów z zakresu innowacyjności w ramach kryterium pn. *"Projekt dotyczy inwestycji w infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, a planowane wydatki są uzasadnione i zgodne z celem projektu"*, a racjonalność wydatków, celowość ich poniesienia przez eksperta z zakresu analizy finansowej w ramach kryterium: *"Wnioskodawca zapewnia finansowanie projektu"*.

6/ Czy w ramach 2.1 Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw - „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19”, Inteligentny Rozwój jest możliwy zakup linii technologicznej, która posłuży do testowania produktów przeciwko COVID? W okresie realizacji projektu linia będzie służyła do testowania metod technologii produkcji maseczek. Po tym okresie będzie mogła być wykorzystywana do produkcji masowej. Czy będzie to wydatek kwalifikowalny?

Drugie pytanie czy zakup wdrożenia systemu zarządzania ISO będzie kosztem kwalifikowalnym?

Trzecie pytanie czy certyfikacja systemu ISO przy produkcji maseczek jest kosztem kwalifikowalnym?

Odpowiedź:

1/Planując zakup infrastruktury w ramach działania 2.1 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, ścieżka „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” , należy uwzględnić, **iż pomoc nie jest przeznaczona na produkcję**, a na budowę lub unowocześnienie infrastruktury służącej **do testowania i przygotowania do masowej produkcji**, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, o których mowa w §10 ust. 1 rozporządzenia COVID-19, do fazy bezpośrednio

poprzedzającej ich wdrożenie do masowej produkcji. **Tak więc linia produkcyjna powinna mieć co najwyżej charakter testowy.**

Produkcja maseczek na bazie gotowej linii technologicznej nie jest kosztem kwalifikowalnym. Fakt czy linia będzie służyła do testowania metod technologii produkcji maseczek i efektem prac będzie stworzenie w znacznym stopniu udoskonalonych produktów, będzie oceniana przez ekspertów branżowych.

Zgodnie z Regulaminem konkursu do kosztów kwalifikowanych zaliczamy, zgodnie z rozporządzeniem COVID-19, koszty inwestycji niezbędnej do wybudowania lub unowocześnienia infrastruktury, służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, tj.:

- produktów leczniczych, w tym szczepionek, i terapii, ich półproduktów, farmaceutycznych składników czynnych i surowców;
- wyrobów medycznych oraz sprzętu szpitalnego i medycznego, w tym respiratorów, odzieży i sprzętu ochronnego, a także narzędzi diagnostycznych oraz niezbędnych surowców;
- środków odkażających i ich produktów pośrednich oraz surowców chemicznych niezbędnych do ich produkcji;
- narzędzi do gromadzenia lub przetwarzania danych związanych z przebiegiem lub zwalczaniem pandemii COVID-19

Kosztami kwalifikowanymi w ramach projektu są koszty:

1. nabycia nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych (w tym prawa użytkowania wieczystego), jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:
 - nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu,
 - przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości określonej na dzień nabycia,
 - nieruchomość będzie służyła wyłącznie realizacji projektu, zgodnie z przeznaczeniem określonym w umowie o dofinansowanie projektu,
 - w przypadku nieruchomości zabudowanych przedsiębiorca dodatkowo przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń;
- 2) nabycia albo wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1) wraz z kosztem instalacji i uruchomienia;
- 3) nabycia robót i materiałów budowlanych;
- 4) nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz innych praw własności intelektualnej, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:
 - będą wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie przedsiębiorcy, w którym prowadzony jest projekt,

- będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami ustawy o rachunkowości,
- będą nabyte na warunkach rynkowych od osób trzecich, niepowiązanych z przedsiębiorcą,
- będą stanowić aktywa przedsiębiorcy i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat od zakończenia realizacji projektu, a w przypadku mikro przedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – przez co najmniej 3 lata;

5) spłaty rat leasingu nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie obejmowała okres co najmniej 5 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu, a w przypadku mikro przedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – okres co najmniej 3 lat;

6) spłaty rat wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt 4) poniesione przez korzystającego z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego.

System zarządzania jakością według normy ISO 9001 jest narzędziem umożliwiającym każdemu przedsiębiorstwu podnoszenie poziomu jakości wytwarzanych wyrobów czy też świadczonych usług, poprzez ciągłe doskonalenie metod i sposobów działania. Norma ta odnosi się do procesów tworzących i nadzorujących produkty i usługi dostarczane Klientowi przez organizację. Tym samym Certyfikaty ISO nie należą do patentów, licencji, know-how ani praw własności intelektualnej i nie mogą być kwalifikowane w ramach działania 2.1 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, ścieżka „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19”. **W związku z powyższym zarówno wdrożenie systemu zarządzania ISO jak i certyfikacja systemu ISO przy produkcji maseczek nie będą zaliczone do kosztów kwalifikowalnych.**

7/Jeśli linia produkcyjna będzie miała mieć co najwyżej charakter testowy, czy jest przyjęte na jaki okres będzie konieczność wyłączenia z produkcji masowej? Czy w tym przypadku wystarczy okres realizacji projektu max 6 miesięcy? Potem linia zmieniałaby przeznaczenie z testowej na produkcyjną.

Pomoc **nie jest udzielana na produkcję**, a na budowę lub unowocześnienie infrastruktury służącej **do testowania i przygotowania do masowej produkcji**, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, do fazy bezpośrednio poprzedzającej ich wdrożenie do masowej produkcji. Zakupiona infrastruktura powinna być wykorzystywana zgodnie z przeznaczeniem określonym w projekcie przez okres trwałości projektu, który zgodnie z zapisami par. 10 ust 1 umowy o dofinansowanie wynosi w przypadku dużych przedsiębiorców 5 lat (3 lata w przypadku MŚP) od dnia zakończenia realizacji Projektu.

Oznacza to, iż infrastruktura powinna być gotowa do użycia, jeśli będzie taka potrzeba. COVID-19 to zjawisko obiektywnie niezależne. W sytuacji gdy nie będzie wirusa, a pojawi się możliwość wykorzystania sprzętu do walki z kolejnym zagrożeniem dla zdrowia

publicznego, sprzęt powinien być wykorzystany, mimo że pierwotnie został zakupiony do walki z COVID-19.

Wykorzystanie infrastruktury nabytej w projekcie w innym aniżeli zapisany w umowie o dofinansowanie celu powinno być do końca okresu trwałości każdorazowo konsultowane z Instytucją Zarządzającą POIR.

Wydatki na zakup i uruchomienie linii produkcyjnej produktów służących przeciwdziałaniu COVID-19 są wydatkami niekwalifikowanymi.

8/ Powietrze jest jednym z podstawowych mediów roznoszących wirusa COVID więc jego oczyszczanie / filtracja ma duże znaczenie w ograniczaniu pandemii.

Chcemy opracować i wdrożyć do produkcji wyrób medyczny – do filtrowania / usuwania wirusów i bakterii z powietrza.

Czy Zgodnie z Regulaminem (§ 5 p.3 b.) przygotowanie takiego urządzenie będzie kosztem kwalifikowanym?

Celem konkursu zorganizowanego w ramach działania 2.1 POIR pn. „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” jest wyłonienie projektów, które w największym stopniu przyczynią się do osiągnięcia celów działania tj. wsparcia tworzenia lub rozwoju infrastruktury przedsiębiorstw poprzez inwestycję w infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19.

Ponadto zgodnie z §5 ust. 3 Regulaminu Konkursu:

„Do kosztów kwalifikowanych w ramach projektu, zgodnie z rozporządzeniem COVID-19, zalicza się koszty inwestycji niezbędnej do wybudowania lub unowocześnienia infrastruktury, służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, tj.:

- a) *produktów leczniczych, w tym szczepionek, i terapii, ich półproduktów, farmaceutycznych składników czynnych i surowców;*
- b) *wyrobów medycznych oraz sprzętu szpitalnego i medycznego, w tym respiratorów, odzieży i sprzętu ochronnego, a także narzędzi diagnostycznych oraz niezbędnych surowców;*
- c) *środków odkażających i ich produktów pośrednich oraz surowców chemicznych niezbędnych do ich produkcji;*
- d) *narzędzi do gromadzenia lub przetwarzania danych związanych z przebiegiem lub zwalczaniem pandemii COVID-19”.*

Zatem projekt musi być zgodny z celem konkursu tj. musi dotyczyć testowania i przygotowania do masowej produkcji przynajmniej jednego z ww. produktów, które będą służyć zwalczaniu pandemii COVID-19.

Zgodnie z opisem planowane jest opracowanie i wdrożenie do produkcji wyrobu medycznego do filtrowania/usuwania wirusów z powietrza. Zatem jeśli produkt stanowiłby wyrób medyczny i jego działanie bezpośrednio wpływałoby na zwalczanie/ ograniczanie

rozprzestrzeniania się wirusa COVID-19 to projekt potencjalnie mógłby wpisywać się w cele konkursu.

Zgodnie z ustawą o wyrobach medycznych z dnia 20 maja 2010 r. (t.j. Dz.U. z 2020 r. poz. 186):

" 38) wyrób medyczny - narzędzie, przyrząd, urządzenie, oprogramowanie, materiał lub inny artykuł, stosowany samodzielnie lub w połączeniu, w tym z oprogramowaniem przeznaczonym przez jego wytwórcę do używania specjalnie w celach diagnostycznych lub terapeutycznych i niezbędnym do jego właściwego stosowania, przeznaczony przez wytwórcę do stosowania u ludzi w celu:

- a) diagnozowania, zapobiegania, monitorowania, leczenia lub łagodzenia przebiegu choroby,
- b) diagnozowania, monitorowania, leczenia, łagodzenia lub kompensowania skutków urazu lub upośledzenia,
- c) badania, zastępowania lub modyfikowania budowy anatomicznej lub procesu fizjologicznego,
- d) regulacji poczęć

- który nie osiąga zasadniczego zamierzonego działania w ciele lub na ciele ludzkim środkami farmakologicznymi, immunologicznymi lub metabolicznymi, lecz którego działanie może być wspomagane takimi środkami".

Należy jednak podkreślić, iż ocena zgodności z przeznaczeniem i warunkami pomocy będzie oceniana przez ekspertów branżowych w ramach kryterium obligatoryjnego nr 2: „Projekt dotyczy inwestycji w infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, a planowane wydatki są uzasadnione i zgodne z celem projektu” na podstawie opisów i uzasadnienia Wnioskodawcy przedstawionych w dokumentacji aplikacyjnej.

Należy również zauważyć, iż dofinansowaniu mogą podlegać jedynie kategorie wydatków określone w §5 ust. 4 Regulaminu konkursu do przedmiotowego działania.

9/Czy intensywność pomocy = 75% (+15%) dotyczy przedsiębiorstwa niezależnie od wielkości (małe, średnie i duże) i lokalizacji ?

Odpowiedź:

Dofinansowanie w ramach tego działania nie będzie udzielane w ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej. W związku z tym, zarówno status przedsiębiorstwa jak i miejsce lokalizacji inwestycji nie mają wpływu na intensywność pomocy.

Wsparcie w ramach działania 2.1 POIR „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” będzie udzielane w ramach *pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19*. Maksymalna intensywność pomocy wynosi 75% kosztów kwalifikowanych (niezależnie od statusu przedsiębiorstwa) oraz może zostać zwiększona o 15 punktów procentowych, jeżeli projekt zostanie zakończony w terminie dwóch miesięcy od dnia udzielenia pomocy.

10/Zgodność z KIS – czy brak odpowiedniego zapisu w opisie Krajowych Inteligentnych Specjalizacji dotyczącego medycznej filtracji eliminuje projekt z możliwości uzyskania

dofinansowania?

(Najbliżej jest KIS 6.II.p.6 – Transport. Innowacyjne systemy redukcji szkodliwych emisji) - Filtr/oczyszczacz eliminowałby też inne zanieczyszczenia – więc byłoby zgodny dla takiego opisu.

Odpowiedź:

W ramach kryterium obligatoryjnego nr 3 pn. „Projekt wpisuje się w Krajową Inteligentną Specjalizację (KIS)” ocenie podlega czy projekt wpisuje się przynajmniej w jedną w Krajowych Inteligentnych Specjalizacji. Ze względu na tematykę działania 2.1 POIR "Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19" co do zasady wybrany KIS powinien dotyczyć medycyny. Z uwagi na fakt, że projekt dotyczy opracowania wyrobu medycznego należy zweryfikować czy projekt wpisuje się w KIS 1 Zdrowe Społeczeństwo w pkt. V. Urządzenia i Wyroby Medyczne. Wybór KIS 6 mógłby budzić wątpliwość ekspertów czy przedmiot projektu mieści się w zakresie produktów, które mogą być przedmiotem wsparcia w tym działaniu.

Podkreślenia wymaga jednak fakt, iż ocena spełnienia kryterium jest dokonywana na podstawie deklaracji i uzasadnienia Wnioskodawcy. Należy zauważyć, iż w przypadku gdy eksperci stwierdzą, iż projekt wpisuje się w inną KIS niż zostało to zadeklarowane we wniosku o dofinansowanie mogą na etapie zgłaszania uwag zarekomendować poprawę wniosku w tym zakresie.

11/ Zdobyć certyfikatów umożliwiających sprzedaż wyrobu (np. znak CE) to etap wdrażania wyrobu do masowej produkcji więc czy certyfikaty nie są wymagane do zakończenia i rozliczenia projektu?

Odpowiedź:

Okres realizacji projektu jest tożsamy z okresem kwalifikowalności wydatków.

Zgodnie z §7 ust.4 wzoru umowy o dofinansowanie dla naboru 2/2.1/2020 – COVID-19 (dalej: wzór umowy) „za zakończenie projektu uznaje się fizyczne ukończenie lub pełną realizację rzeczowo - finansową projektu określoną datą podpisania przez beneficjenta protokołu ostatecznego odbioru lub wystawienia świadectwa wykonania lub innego dokumentu równoważnego w ramach realizacji Projektu, stwierdzającego rzeczowe zakończenie realizacji projektu lub datą poniesienia przez beneficjenta ostatniego wydatku w ramach realizacji projektu”.

Ponadto na podstawie §7 ust. 8 wzoru umowy „Beneficjent zobowiązany jest złożyć wniosek o płatność końcową w terminie do 30 dni po terminie zakończenia projektu określonym w ust. 1”.

Zatem w okresie realizacji projektu powinna zostać zrealizowana inwestycja w infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu COVID-19. W terminie 30 dni należy złożyć wniosek o płatność końcową. Zatem

do zakończenia i rozliczenia projektu nie będą potrzebne certyfikaty umożliwiające sprzedaż wyrobu.

Niemniej jednak, posiadanie ww. dokumentu może podlegać weryfikacji na etapie kontroli projektu w okresie trwałości.

12/ Czym są produkty pośrednie? Czy mogą to być również żele do dezynfekcji, spraye dezynfekcyjne, mydła antyseptyczne, kremy ochronne do rąk? czy muszą to być wyroby medyczne czy mogą być też kosmetyczne? Jakiej powinny spełniać wymogi jeśli tak?

Odpowiedź:

Produkty pośrednie rozumiane są jako składniki preparatów odkażających (np. komponenty biologiczne).

Niestety kosmetyków nie można uznać za środki odkażające, gdyż zgodnie z definicją wskazaną w *ustawie o produktach kosmetycznych z dnia 4 października 2018 r. (Dz.U. z 2018 r. poz. 2227)* odwołującej się do definicji wskazanej w *Rozporządzeniu PE i Rady nr 1223/2009 z dnia 30 listopada 2009 r. dotyczącym produktów kosmetycznych (Dz.Urz.U.E.L Nr 342, str. 59)* wskazanej w art. 2 a)

„produkt kosmetyczny” oznacza każdą substancję lub mieszaninę przeznaczoną do kontaktu z zewnętrznymi częściami ciała ludzkiego (naskórkiem, owłosieniem, paznokciami, wargami oraz zewnętrznymi narządami płciowymi) lub z zębami oraz błonami śluzowymi jamy ustnej, którego wyłącznym lub głównym celem jest utrzymywanie ich w czystości, perfumowanie, zmiana ich wyglądu, ochrona, utrzymywanie w dobrej kondycji lub korygowanie zapachu ciała”.

Zatem kosmetyki nie spełniają wymogów dla środków odkażających wskazanych powyżej. Proponowane produkty muszą posiadać właściwości bakteriobójcze, grzybobójcze i wirusobójcze i być stosowane w ochronie zdrowia.

13/ Zgodnie z instrukcją wypełniania wniosku jednym z obowiązkowych wskaźników produktu jest : "Wartość dotacji na B+R w obszarze tworzenia leków i szczepionek przeciw COVID-19 (jednostka miary: PLN). "

Wniosek o dofinansowanie będzie dotyczył " środków odkażających i ich produktów pośrednich oraz surowców chemicznych niezbędnych do ich produkcji "

Jak należy traktować powyższy wskaźnik, gdyż nasze produkty nie są produktami do tworzenia leków i szczepionek, a środkami do dezynfekcji ?

Odpowiedź:

Jeżeli zakres projektu nie dotyczy *tworzenia leków i szczepionek przeciw COVID-19*

Wnioskodawca we wskaźniku pn. *"Wartość dotacji na B+R w obszarze tworzenia leków i szczepionek przeciw COVID-19 (jednostka miary: PLN).*" powinien wpisać wartość 0 a w polu uzasadnienia uzasadnić dlaczego podał taką wartość tzn. wyjaśnić, że wskazana wartość wynika z tego, że projekt nie dotyczy tworzenia leków i szczepionek przeciw COVID-19.

14/ Odnosnie wskaźnika rezultatu pn. Liczba przygotowywanych do masowej produkcji produktów w zakresie zwalczania skutków pandemii COVID-19.

Firma zamierza wprowadzić do masowej produkcji produkty o tym samym składzie ale pakowane w różne pojemniki. Powyższe pozycje różnią się m.in.: dozownikiem, nasadką, pojemnością, opakowaniem, rodzajem materiału z którego wykonane jest opakowanie, dozą środka, etykietą itd. Będą stanowić również inną pozycję na fakturach i kasach fiskalnych. Czy we wskaźniku należy wskazać 2 produkty?

Odpowiedź:

W przypadku gdy skład obu produktów (i sposób działania) będzie taki sam a różnica pomiędzy nimi będzie polegała na opakowaniu to należy rozumieć to jako jeden produkt w dwóch wariantach. Jeżeli projekt dotyczy tylko tego produktu to we wskaźniku należałoby wskazać wartość 1.

17/ W przypadku gdy maszyny są wycenione w euro, to po jakim kursie należy przeliczyć wartości do harmonogramu rzeczowo - finansowego na PLN? Tego, który obowiązuje przy zamówieniach publicznych?

Odpowiedź:

W przypadku ofert w EURO lub innej walucie obcej na potrzeby ustalenia ceny ofertowej należałoby przyjąć, iż podstawę przeliczenia wartości oferty zawierającej cenę w walucie innej niż złoty, stanowi średni kurs złotego w stosunku do tej waluty, ogłoszony przez Narodowy Bank Polski, obowiązujący w dniu otrzymania tej oferty.

18/ Zgodnie z regulaminem: *Do kosztów kwalifikowanych w ramach projektu, zgodnie z rozporządzeniem COVID-19, zalicza się koszty inwestycji niezbędnej do wybudowania lub unowocześnienia infrastruktury, służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, tj. m.in.:*

- wyrobów medycznych oraz sprzętu szpitalnego i medycznego, w tym respiratorów, odzieży i sprzętu ochronnego, a także narzędzi diagnostycznych oraz niezbędnych surowców.

Wnioskodawca na dzień dzisiejszy jest producentem sprzętu szpitalnego – m.in. łóżek szpitalnych, wózków szpitalnych i mebli medycznych. Czy rozwój infrastruktury pod masową produkcję wyrobów będących już w asortymencie Spółki – tj. wózki szpitalne oraz łóżka szpitalne wraz ze specjalnym namiotem ograniczającym rozprzestrzenianie się COVID-19 – może być objęty wsparciem?

Odpowiedź:

Zgodnie z par. 9 ust 1 Projektu Rozporządzenia Ministra Funduszy i Polityki Regionalnej w sprawie udzielania pomocy na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 oraz pomocy inwestycyjnej na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, w ramach programów operacyjnych na lata 2014-2020(dalej projekt Rozporządzenia COVID-19) **pomoc inwestycyjna na infrastrukturę służącą do testowania i**

przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 jest udzielana na budowę lub unowocześnienie infrastruktury służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, o których mowa w § 10 ust. 1 ww. projektu rozporządzenia, do fazy bezpośrednio poprzedzającej ich wdrożenie do masowej produkcji.

Zgodnie z powyższym celem działania **nie jest** przygotowanie/rozbudowa infrastruktury produkcyjnej Wnioskodawcy w sposób umożliwiający uruchomienie produkcji masowej aktualnie produkowanych produktów na tej infrastrukturze, a zakup bądź budowa infrastruktury, która będzie służyła do **testowania i przygotowania do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia** produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 (czyli produktów nowych - bo tylko te mogą być opracowywane i testowane oraz produktów udoskonalanych czyli tych będących już w ofercie spółki pod warunkiem że infrastruktura zakupiona w projekcie będzie służyła ich udoskonaleniu).

19/ Zgodnie z regulaminem: W ramach projektu kwalifikowane są koszty poniesione po dniu 31 stycznia 2020 r. Dopuszcza się rozpoczęcie projektu przed dniem 1 lutego 2020 r. o ile kosztami poniesionymi po tym terminie są dodatkowe koszty związane z działaniami przyspieszającymi realizację projektu lub rozszerzeniem jego zakresu, jeżeli pomoc jest niezbędna do przyspieszenia realizacji projektu lub rozszerzenia jego zakresu.

Wnioskodawca posiada prawomocne pozwolenie na budowę z dnia 30.11.2016 r. na rozbudowę zakładu. Pozwolenie nie straciło ważności, bowiem w dzienniku budowy dokonano wpisu – prace geodezyjne (jest to jedyny wpis w dzienniku). Czy można zakwalifikować koszt rozbudowy zakładu do kosztów kwalifikowalnych na podstawie w/w pozwolenia na budowę? Czy są to dodatkowe koszty? W rozbudowanej części prowadzona byłaby masowa produkcja produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 (łóżka szpitalne, wózki). Pozwoli to przyspieszyć realizację projektu (ponieważ nie trzeba będzie występować o nowe pozwolenie na budowę i umożliwi to natychmiastowe przystąpienie do prac).

Odpowiedź:

Rozpatrując kwalifikowalność kosztów zaplanowanych w projekcie należy pamiętać, iż zaliczamy do nich, zgodnie z rozporządzeniem COVID-19, koszty inwestycji niezbędnej do wybudowania lub unowocześnienia infrastruktury, służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, tj.:

- a/produktów leczniczych, w tym szczepionek, i terapii, ich półproduktów, farmaceutycznych składników czynnych i surowców;
- b/wyrobów medycznych oraz sprzętu szpitalnego i medycznego, w tym respiratorów, odzieży i sprzętu ochronnego, a także narzędzi diagnostycznych oraz niezbędnych surowców;
- c/środków odkażających i ich produktów pośrednich oraz surowców chemicznych niezbędnych do ich produkcji;
- d/narzędzi do gromadzenia lub przetwarzania danych związanych z przebiegiem lub zwalczaniem pandemii COVID-19.

Planując rozbudowę zakładu produkcyjnego i zakup urządzeń produkcyjnych w ramach działania 2.1 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, ścieżka „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” należy uwzględnić, iż pomoc nie jest przeznaczona na produkcję, a na testowanie i przygotowanie do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących do zwalczania pandemii COVID-19. Tak więc urządzenia te powinny mieć co najwyżej charakter testowy, a powierzchnia, która byłaby uznana za koszt kwalifikowany nie może służyć celom produkcyjnym. Niemniej jednak nie ma przeszkód aby Wnioskodawca wykorzystał pozwolenie na budowę, którym już dysponuje o ile dopuszcza ono możliwość prowadzenia działalności zgodnej z celem przedmiotowego działania.

20/ Czy Wnioskodawca w celu uruchomienia masowej produkcji wózków i łóżek medycznych może zakupić system zarządzania klasy ERP, z modułami magazynowo-produkcyjnymi? Firma nie dysponuje obecnie w ogóle takim systemem, a przy masowej produkcji jest on niezbędny, bowiem: pozwoli kontrolować na jakim etapie jest produkcja, kiedy zostanie zakończona itp.?

Odpowiedź:

System taki, mógłby być uznany za koszt kwalifikowany jedynie w przypadku gdy jego zakup był by niezbędny do **testowania i przygotowania do masowej produkcji**, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia **produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19**, i nie mógłby być wykorzystywany w okresie trwałości projektu, do celów produkcyjnych. Należy zaznaczyć, że okres trwałości projektu dla podmiotów z sektora MSP wynosi 3 lata a dla podmiotów innych niż MSP 5 lat od daty zakończenia realizacji projektu.

21/ Wniosek, pozycja 151 pn. „Treść zapytania ofertowego/ szacunku skierowanego do Oferenta”

Czy jeśli opisujemy wydatki, które są konieczne do poniesienia i obowiązuje nas zasada konkurencyjności, to w tym punkcie podajemy całą treść przyszłego zapytania ofertowego, które zostanie opublikowane na Bazie Konkurencyjności czy też treść zapytania do oszacowania wydatku (tj. w powiązaniu z polem 149, gdzie wpisujemy na podstawie jakich ofert oszacowaliśmy wydatek)?

Ponadto jak oszacować koszt prac budowlanych – wystarczy 1 uproszczony kosztorys?

Odpowiedź:

W polu nr 151 pn. „Treść zapytania ofertowego/ szacunku skierowanego do Oferenta” należy zamieścić treść zapytań ofertowych skierowanych do potencjalnych oferentów na podstawie których została oszacowana "Wartość całkowita wydatku (łącznie)" którą należy uzupełnić w polu nr 146 Wniosku o dofinansowanie.

W stosunku do oszacowania kosztu prac budowlanych dopuszczalne jest przedstawienie uproszczonego kosztorysu niemniej jednak powinien być on na tyle szczegółowy aby Eksperti oceniający wniosek byli w stanie ustalić liczbę, kubaturę i koszt pomieszczeń, które stanowią koszty kwalifikowane w ramach projektu.

22/ W ramach tego konkursu można sfinansować koszty poniesionego sprzętu i urządzeń – pod warunkiem, że są one przeznaczone do testowania i przygotowania do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19.

Spółka zakupiła już takie urządzenia – jednakże w chwili obecnej są one leasingowane (leasing zwrotny).

Czy jako koszt kwalifikowany można umieścić koszty wykupu obecnie leasingowanego sprzętu od firmy leasingowej?

Odpowiedź:

Zgodnie z par. 5 ust. 4 pkt 6 Regulaminu Konkursu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 Priorytet 2: Wsparcie otoczenia i potencjału przedsiębiorstw do prowadzenia działalności B+R+I Działanie 2.1: „Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw” PO IR „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” KONKURS 2/2.1/2020 NABÓR <8 czerwca 2020 r. – 31 lipca 2020 r.> kosztem kwalifikowanym w ramach projektu mogą być: spłaty rat wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt 4) poniesione przez korzystającego z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego.

Zgodnie z powyższym sprzęt użytkowany przez Wnioskodawcę na podstawie leasingu zwrotnego nie może być kosztem kwalifikowanym w ramach projektu.

23/ Czy wnioskodawcą może być spółka celowa, w której udziałowcami są już istniejące przedsiębiorstwa i one będą potwierdzać potencjał finansowy wnioskodawcy?

Wydzielenie spółki celowej wynika z konieczności wydzielenia różnych zakresów działalności (obszar działalności spółki celowej jest zgodny z tematyką konkursu),

Odpowiedź:

Zgodnie z §3 projektu rozporządzenia Ministra Funduszy i Polityki Regionalnej w sprawie udzielania pomocy na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 oraz pomocy inwestycyjnej na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, w ramach programów operacyjnych na lata 2014-2020 " Pomoc może być udzielana mikroprzedsiębiorcom, małym i średnim przedsiębiorcom oraz dużym przedsiębiorcom na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 lub na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19. Natomiast , zgodnie z ww. rozporządzeniem definicja przedsiębiorcy określona jest w art. 1 załącznika I do rozporządzenia KE(UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz.U. UE L 187 z 26.06.2014, str.1)”.

Zgodnie z treścią art. 1 załącznika I do ww. rozporządzenia KE(UE) nr 651/2014 za przedsiębiorstwo uważa się podmiot prowadzący działalność gospodarczą bez względu na jego formę prawną. Zalicza się tu w szczególności osoby prowadzące działalność na własny rachunek oraz firmy rodzinne zajmujące się rzemiosłem lub inną działalnością, a także spółki lub stowarzyszenia prowadzące regularną działalność gospodarczą. Na moment złożenia wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca musi sam zweryfikować czy prowadzona przez niego działalność spełnia ww. przesłanki do uznania czy jest on przedsiębiorcą, co z kolei potwierdza również posiadanie wpisu do właściwego rejestru przedsiębiorców. Zgodnie z powyższym spółki celowe nie są wyłączone z możliwości uzyskania dofinansowania w ramach konkursu o ile spełniają ww. przesłanki co do prowadzenia działalności gospodarczej na terenie RP.

Spełnienie wymogu w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej przez podmiot ubiegający się o dofinansowanie w ramach działania 2.1 Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw - „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19”, Inteligentny Rozwój podlega ocenie na podstawie kryterium obligatoryjnego nr 1 "*Kwalifikowalność wnioskodawcy*". Zgodnie z treścią tego kryterium weryfikacji podlega czy na moment złożenia wniosku Wnioskodawca prowadzi działalność na terenie RP potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru. Wszyscy przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą podlegają wpisowi do Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej (CEIDG) bądź do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego (KRS).

Jednocześnie informuję, iż Wnioskodawca musi wykazać zdolność finansową do realizacji całości projektu (w tym także wydatków niekwalifikowanych) zgodnie z zakładanym harmonogramem i wiarygodność źródeł finansowania. Możliwe jest zewnętrzne finansowanie projektu w formie np. pożyczki od udziałowca/innego podmiotu gospodarczego. Wtedy Wnioskodawca zobowiązany jest do przedłożenia przedwstępnej umowy pożyczki lub oświadczenia pożyczkodawcy zawierającego zobowiązanie udzielenia pożyczki. Ważne jest aby projekt miał zapewnione stabilne i udokumentowane źródła finansowania.

24/ W jaki sposób należy określić obszar realizacji projektu, jeśli założeniem jest stworzenie przenośnej instalacji, która będzie wykorzystywana na obszarze całej Polski? Czy musimy uwzględnić miejsce siedziby wnioskodawcy czy brać też pod uwagę siedzibę wykonawcy?

Odpowiedź:

Zgodnie z par. 9 ust 1 Projektu Rozporządzenia Ministra Funduszy i Polityki Regionalnej w sprawie udzielania pomocy na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 oraz pomocy inwestycyjnej na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, w ramach programów operacyjnych na lata 2014-2020(dalej projekt Rozporządzenia COVID-19) pomoc inwestycyjna na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 jest udzielana na

budowę lub unowocześnienie infrastruktury służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, o których mowa w § 10 ust. 1 ww. projektu rozporządzenia, do fazy bezpośrednio poprzedzającej ich wdrożenie do masowej produkcji.

W związku z powyższym za miejsce realizacji projektu należy przyjąć miejsce, w którym zostanie wybudowana/zainstalowana infrastruktura służąca do testowania i przygotowywania do masowej produkcji, niezbędna do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19. Zgodnie z celem działania w miejscu realizacji projektu Wnioskodawca przy pomocy zbudowanej/zakupionej infrastruktury powinien prowadzić prace mające na celu wprowadzenie na rynek produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19.

25/ Czy w wyniku realizacji projektu na rynku musi pojawić się produkt będący efektem projektu, a jeśli tak to w jakim czasie od zakończenia projektu jest to dopuszczalne?

Odpowiedź:

Zgodnie z par. 9 ust. 1 *Projektu Rozporządzenia Ministra Funduszy i Polityki Regionalnej w sprawie udzielania pomocy na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 oraz pomocy inwestycyjnej na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, w ramach programów operacyjnych na lata 2014-2020* pomoc inwestycyjna na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 jest udzielana na budowę lub unowocześnienie infrastruktury służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących **zwalczaniu pandemii COVID-19**, o których mowa w § 10 ust. 1 ww. projektu rozporządzenia, do fazy bezpośrednio poprzedzającej ich wdrożenie do masowej produkcji.

Zgodnie z powyższym celem udzielania pomocy jest zwalczanie **pandemii COVID-19** i aby cel ten został zrealizowany opracowane produkty muszą być wprowadzone na rynek najszybciej jak jest to możliwe.

26/ Czy poziom wsparcia 75% (lub 15% więcej) dotyczy wszystkich rodzajów przedsiębiorstw (MSP oraz duże przedsiębiorstwa)?

Odpowiedź:

Poziom intensywności wsparcia nie jest zależny od statusu przedsiębiorstwa. Status przedsiębiorstwa brany jest pod uwagę przy określaniu okresu trwałości projektu, który dla MSP wynosi 3 lata zaś dla podmiotów innych niż MSP 5 lat.

27/ Czy terminy 2 oraz 6 miesięcy od daty udzielonego wsparcia odnoszą się do terminu podpisania umowy dofinansowania?

Odpowiedź;

Data udzielenia wsparcia jest data podpisania umowy o dofinansowanie przez obie ze stron.

28/ Na kiedy przewidywane jest podpisanie umowy dofinansowania (termin rozstrzygnięcia konkursu)?**Odpowiedź:**

Zgodnie z par. 4 ust. 7 *Regulaminu Konkursu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 Priorytet 2: Wsparcie otoczenia i potencjału przedsiębiorstw do prowadzenia działalności B+R+I Działanie 2.1: „Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw” PO IR „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” KONKURS 2/2.1/2020 NABÓR <8 czerwca 2020 r. – 31 lipca 2020 r.>* pomoc inwestycyjna na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, a tym samym podpisanie umowy o dofinansowanie musi nastąpić najpóźniej **do 31 grudnia 2020 r.** Zgodnie z par. 11 ust. 15 Regulaminu Konkursu umowy o dofinansowanie z przedsiębiorcami wybranymi do wsparcia będą zawierane po wejściu w życie programu pomocowego. Rozstrzygnięcie konkursu zgodnie z par. 7 ust. 3 ww. Regulaminu nastąpi w ciągu 75 dni od dnia następującego po dniu zakończenia naboru wniosków o dofinansowanie.

29/ Czy w ramach konkursu kwalifikowany jest zakup maszyn i urządzeń służących do produkcji wyrobów leczniczych?**Odpowiedź:**

Rozpatrując kwalifikowalność kosztów zaplanowanych w projekcie należy pamiętać, iż zaliczamy do nich, zgodnie z rozporządzeniem COVID-19, koszty inwestycji niezbędnej do wybudowania lub unowocześnienia infrastruktury, służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, tj.:

- a/produktów leczniczych, w tym szczepionek, i terapii, ich półproduktów, farmaceutycznych składników czynnych i surowców;
- b/wyrobów medycznych oraz sprzętu szpitalnego i medycznego, w tym respiratorów, odzieży i sprzętu ochronnego, a także narzędzi diagnostycznych oraz niezbędnych surowców;
- c/środków odkażających i ich produktów pośrednich oraz surowców chemicznych niezbędnych do ich produkcji;
- d/narzędzi do gromadzenia lub przetwarzania danych związanych z przebiegiem lub zwalczaniem pandemii COVID-19.

Zatem planując zakup urządzeń produkcyjnych w ramach działania 2.1 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, ścieżka „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19”, należy uwzględnić, iż pomoc **nie jest przeznaczona na produkcję, a na testowanie i przygotowanie do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących do zwalczania pandemii COVID-19.** Tak więc urządzenia te powinny mieć co najwyżej charakter testowy.

30/ Czy w ramach konkursu kwalifikowany jest remont oraz budowa obiektów wykorzystywanych na rzecz produkcji?

Odpowiedź:

Wydatki na infrastrukturę produkcyjną są kosztem kwalifikowanym w ramach przedmiotowego konkursu o ile dotyczą infrastruktury niezbędnej do testowania i przygotowywania do masowej produkcji, przetestowania i udoskonalenia produktów służących do zwalczania pandemii COVID-19.

31/ Czy oferta 2.1 Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw PO IR, - ścieżka „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” jest przeznaczona tylko dla przedsiębiorców?**Odpowiedź:**

Zgodnie z §3 projektu rozporządzenia Ministra Funduszy i Polityki Regionalnej w sprawie udzielania pomocy na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 oraz pomocy inwestycyjnej na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, w ramach programów operacyjnych na lata 2014-2020 "Pomoc może być udzielana mikroprzedsiębiorcom, małym i średnim przedsiębiorcom oraz dużym przedsiębiorcom na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 lub na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19. Natomiast, zgodnie z ww. rozporządzeniem definicja przedsiębiorcy określona jest w art. 1 załącznika I do rozporządzenia KE(UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz.U. UE L 187 z 26.06.2014, str.1)". Zgodnie z treścią art. 1 załącznika I do ww. rozporządzenia KE(UE) nr 651/2014 za przedsiębiorstwo uważa się podmiot prowadzący działalność gospodarczą bez względu na jego formę prawną. Zalicza się tu w szczególności osoby prowadzące działalność na własny rachunek oraz firmy rodzinne zajmujące się rzemiosłem lub inną działalnością, a także spółki lub stowarzyszenia prowadzące regularną działalność gospodarczą. Na moment złożenia wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca musi sam zweryfikować czy prowadzona przez niego działalność spełnia ww. przesłanki do uznania czy jest on przedsiębiorcą, co z kolei potwierdza również posiadanie wpisu do właściwego rejestru przedsiębiorców. Spełnienie wymogu w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej przez podmiot ubiegający się o dofinansowanie w ramach działania 2.1 Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw - „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19”, Inteligentny Rozwój podlega ocenie na podstawie kryterium obligatoryjnego nr 1 "Kwalifikowalność wnioskodawcy". Zgodnie z treścią tego kryterium weryfikacji podlega czy na moment złożenia wniosku Wnioskodawca prowadzi działalność na terenie RP potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru. Wszyscy przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą podlegają wpisowi do Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej (CEIDG) bądź do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego (KRS).

Jeżeli projekt wpisuje się w KIS: V. URZĄDZENIA I WYROBY MEDYCZNE. 1. Rozwój, projektowanie, wdrażanie i produkcja innowacyjnych urządzeń, instrumentów oraz wyrobów medycznych, włączając dentystyczne, służących do prowadzenia lub wspomagania terapii lub diagnostyki medycznej, mających na celu: realizację nowych form terapii lub diagnostyki, poprawę skuteczności terapii lub diagnostyki, ograniczenie skutków ubocznych terapii, obniżenie kosztów terapii lub diagnostyki zmniejszenie skutków ograniczeń funkcjonalnych to Wnioskodawca musi udowodnić, że łóżka i wózki szpitalne są innowacyjne? Czy to traktować rozłącznie „produkcja (...) wyrobów medycznych”?

Odpowiedź:

Zgodnie z treścią opisu KIS 1. ZDROWE SPOŁECZEŃSTWO dział V. URZĄDZENIA I WYROBY MEDYCZNE pkt 1 projekty, które wpisują się w ten pkt powinny charakteryzować się innowacyjnością. W przypadku gdy zakres projektu nie spełnia tego założenia należy zweryfikować czy projekt nie wpisuje się w zakres innego pkt KIS. Należy zaznaczyć, że to czy projekt wpisuje się w KIS i czy wskazany we wniosku o dofinansowanie KIS został przypisany prawidłowo podlega ocenie w ramach kryterium obowiązkowego nr 3 pn. Projekt wpisuje się w Krajową Inteligentną Specjalizację (KIS).

33/ Proszę o informację jak należy interpretować poniższy zapis:

W ramach kryterium sprawdzane będzie, czy wnioskodawca zobowiązał się do: pobierania rynkowej ceny za usługi świadczone przez infrastrukturę; oraz udzielania dostępu do infrastruktury szeregowi użytkowników na przejrzystych i niedyskryminacyjnych zasadach; z możliwością zastrzeżenia możliwości przyznania preferencyjnego dostępu na bardziej korzystnych warunkach przedsiębiorcom, którzy sfinansują co najmniej 10 % kosztów inwestycji w infrastrukturę

Odpowiedź:

Zgodnie z paragrafem 12 ust. 2 pkt 5 *Projektu Rozporządzenia Ministra Funduszy i Polityki Regionalnej w sprawie udzielania pomocy na działalność badawczo-rozwojową związaną z wystąpieniem pandemii COVID-19, pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę służącą do testowania i przygotowania do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19 oraz pomocy inwestycyjnej na produkcję produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19, w ramach programów operacyjnych na lata 2014-2020* Wnioskodawca składając podpisany wniosek o dofinansowanie zobowiązuje się do:

- a) pobierania rynkowej ceny za usługi świadczone przez infrastrukturę; oraz
- b) udzielania dostępu do infrastruktury szeregowi użytkowników na przejrzystych i niedyskryminacyjnych zasadach; z możliwością zastrzeżenia możliwości przyznania preferencyjnego dostępu na bardziej korzystnych warunkach przedsiębiorcom, którzy sfinansują co najmniej 10 % kosztów inwestycji w infrastrukturę.

Zgodnie z powyższym infrastruktura zakupiona bądź wytworzona w ramach projektu, który otrzyma dofinansowanie musi być udostępniona na zasadach rynkowych innym podmiotom, które zgłoszą do Wnioskodawcy taką potrzebę, w związku z koniecznością realizacji prac

mających na celu testowanie i przygotowanie do masowej produkcji produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19.

W przypadku podmiotów innych niż Wnioskodawca, które sfinansują co najmniej 10% kosztów inwestycji Wnioskodawca ma prawo zastrzec możliwość udostępniania tym podmiotom zakupionej bądź wytworzonej infrastruktury na preferencyjnych zasadach np. poza kolejnością zgłoszeń bądź na korzystniejszych warunkach finansowych.

Każdy Wnioskodawca określa indywidualnie w polu 194 Wniosku o dofinansowanie zasady udostępniania infrastruktury na preferencyjnych warunkach. Zasady te będą weryfikowane przez Ekspertów w kontekście zakresu projektu podczas zgłaszania uwag do wniosków i w przypadku konieczności, Eksperci będą wymagać ich uzupełnienia bądź doprecyzowania.

34/ Planowane do poniesienia wydatki są po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, tj od 1 sierpnia 2020? Czy tu będzie miała zastosowanie zasada konkurencyjności, czy Wnioskodawcy mogą bez konsekwencji odstąpić od zastosowania zasady konkurencyjności podczas udzielania zamówień niezbędnych do przeciwdziałania skutkom COVID-19, jeśli powodem odstąpienia będzie uzasadnienie w wystąpieniu siły wyższej, jaką obecnie stanowi Czy możliwe będzie zamawianie środków trwałych na cele projektu „z wolnej ręki” i taki wydatek będzie kwalifikowany?

Odpowiedź:

W przypadku wydatków poniesionych **po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie** będzie miała zastosowanie zasada konkurencyjności. Niemniej jednak Wnioskodawcy mogą odstąpić od zastosowania zasady konkurencyjności podczas udzielania zamówień niezbędnych do przeciwdziałania skutkom COVID-19.

Powinno znajdować to jednak uzasadnienie w wystąpieniu siły wyższej, jaką obecnie stanowi pandemia koronawirusa i być szczegółowo opisane we Wniosku o dofinansowanie.

Dlatego skorzystanie z tego typu rozwiązań musi być poprzedzone wnikliwą analizą każdego przypadku dokonaną przez eksperta na etapie oceny wniosku o dofinansowanie. Na podstawie dostępnych informacji ekspert dokona oceny przyczyn zwolnienia z zasady konkurencyjności.

Jeżeli Wnioskodawca złoży wniosek o dofinansowanie 31 lipca br. i niezależnie od trwającego procesu oceny projektu przez Instytucję Zarządzającą będzie realizował go w sierpniu z pominięciem zasad wynikających z *Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków w zakresie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020* powinien szczegółowo uzasadnić konieczność poniesienia każdego z tych wydatków we Wniosku o dofinansowanie pole nr 151 cz. IV Wykaz Wydatków co będzie podlegało każdorazowej analizie podczas oceny projektu i w przypadku uznania, że nie zaszły przesłanki umożliwiające odstąpienie od stosowania wytycznych taki wydatek może zostać uznany za niekwalifikowany.

35/ Czy w ramach programu wniosek może złożyć konsorcjum dwóch firm powiązanych osobowo?

Odpowiedź:

Zgodnie z § 4 ust. 2 Regulaminu Konkursu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 Priorytet 2: Wsparcie otoczenia i potencjału przedsiębiorstw do prowadzenia działalności B+R+I Działanie 2.1: „Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw” PO IR „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” KONKURS 2/2.1/2020 NABÓR <8 czerwca 2020 r. – 31 lipca 2020 r.> Do konkursu w ramach działania 2.1 PO IR, mogą przystąpić:

- 1) mikro-, mali lub średni przedsiębiorcy spełniający kryteria określone w Załączniku nr I do rozporządzenia 651/2014 oraz
- 2) przedsiębiorcy inni niż mikro-, małe lub średnie przedsiębiorstwa.

Zgodnie z powyższym w ramach konkursu brak jest możliwości przyznania dofinansowania konsorcjum przedsiębiorstw.

36/ Czy jest minimalna kwota wniosku o dofinansowanie?**Odpowiedź:**

Zgodnie z Regulaminem Konkursu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 Priorytet 2: Wsparcie otoczenia i potencjału przedsiębiorstw do prowadzenia działalności B+R+I Działanie 2.1: „Wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstw” PO IR „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” KONKURS 2/2.1/2020 NABÓR <8 czerwca 2020 r. – 31 lipca 2020 r.> w ramach ogłoszonego naboru nie została określona minimalna kwota wydatków kwalifikowanych dla projektu.

37/ Czy beneficjent musi spełnić jakieś wskaźniki finansowe? Jeżeli tak to mogłabym prosić o udzielenie informacji jaki to ma być wskaźnik.

Informujemy, iż wskaźniki finansowe podlegające ocenie w przedmiotowym działaniu zostały wskazane w załączniku nr 8 do Regulaminu Konkursu pn. Zasady oceny finansowej projektów złożonych w ramach ścieżki „Dotacja na zakup infrastruktury do zwalczania COVID-19” na str. 4-5.

38/ Czy dotacja jest w formie refundacji czy zaliczki?

Dofinansowanie może zostać wypłacone w formie refundacji lub formie zaliczki + refundacji. Łączna kwota udzielonej zaliczki na dzień zatwierdzenia kolejnej transzy zaliczki nie może przekroczyć 40% całkowitej wartości dofinansowania. Pozostała kwota dofinansowania może zostać przekazana w formie refundacji.

39/ Jeżeli beneficjent aby sfinansować projekt korzystać będzie z kredytu potrzebna jest mu promesa kredytowa?

Zgodnie z zał. 8 do Regulaminu Konkursu pn. Zasady oceny finansowej projektów złożonych w ramach ścieżki „Dotacja na zakup infrastruktury do zwalczania COVID-19” (str. 6) Wnioskodawca musi wykazać zdolność finansową do realizacji całości projektu (w tym także

wydatków niekwalifikowanych) zgodnie z zakładanym harmonogramem. Projekt musi mieć zapewnione stabilne i udokumentowane źródła finansowania.

Komisja Oceny Projektów może żądać od Wnioskodawcy następujących dokumentów potwierdzających zewnętrzne finansowanie. W przypadku wyboru formy finansowania projektu w postaci:

- 1) kredytu/pożyczki bankowej – promesy kredytowej sporządzonej na podstawie pozytywnej oceny zdolności kredytowej;
- 2) pożyczki od udziałowca/innego podmiotu gospodarczego – przedwstępnej umowy pożyczki lub oświadczenia pożyczkodawcy zawierającego zobowiązanie udzielenia pożyczki;
- 3) podwyższenia kapitału zakładowego – uchwały właściwych organów spółki o podwyższeniu kapitału;
- 4) środków z funduszu inwestycyjnego – dokumentu potwierdzającego wstępne zobowiązanie funduszu inwestycyjnego do zaangażowania środków na realizację projektu;
- 5) leasingu – promesy leasingowej;
- 6) lokat bankowych – wyciągu/zaświadczenia banku/umowy zawarcia lokaty terminowej;

albo innych dokumentów potwierdzających zdolność finansową Wnioskodawcy i podmiotów oraz osób fizycznych udzielających zewnętrznego finansowania do realizacji inwestycji. Z treści oświadczeń w zakresie źródeł finansowania musi jednoznacznie wynikać, że środki zostaną przeznaczone na realizację projektu.

W każdym przypadku Wnioskodawca może zostać poproszony o przedłożenie stosowanych dokumentów potwierdzających deklaracje (np. sprawozdań finansowych, wyciągu z rachunku bankowego, deklaracji podatkowych, itp.), potwierdzających zdolność podmiotu do udzielenia finansowania w deklarowanej kwocie.

W przypadku korzystania z zewnętrznego finansowania zapewnianego przez bank, Wnioskodawca jest zobowiązany doręczyć wraz z wnioskiem o dofinansowanie załącznik pn.: Upoważnienia do przekazania informacji objętych tajemnicą bankową, stanowiący załącznik nr 7 do Regulaminu Konkursu.

40/ Czy masowa produkcja przyłbic ochronnych wpisuje się w KIS?

W ramach działania 2.1 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, ścieżka „Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19” pomoc **nie jest przeznaczona na produkcję**, a na budowę lub unowocześnienie infrastruktury służącej do testowania i przygotowania do masowej produkcji, niezbędnej do opracowania, przetestowania i udoskonalenia produktów służących zwalczaniu pandemii COVID-19. Zatem zakup infrastruktury do masowej produkcji przyłbic nie wpisuje się z założenia przedmiotowego działania.

Natomiast w ramach kryterium obligatoryjnego nr 3 pn. „Projekt wpisuje się w Krajową Inteligentną Specjalizację (KIS)” ocenie podlega czy projekt wpisuje się przynajmniej w jedną w Krajowych Inteligentnych Specjalizacji. Ze względu na tematykę działania 2.1 POIR "Dotacja na infrastrukturę do zwalczania COVID-19" co do zasady wybrany KIS powinien dotyczyć obszaru zdrowia. W związku z powyższym, projekt dotyczący infrastruktury do testowania przyłbic potencjalnie mógłby się wpisywać w KIS 1 Zdrowe Społeczeństwo. Podkreślenia wymaga jednak fakt, iż ocena spełnienia kryterium jest dokonywana na podstawie deklaracji i uzasadnienia Wnioskodawcy. Należy zauważyć, iż w przypadku gdy eksperci stwierdzą, iż projekt wpisuje się w inną KIS niż zostało to zadeklarowane we wniosku o dofinansowanie mogą na etapie zgłaszania uwag zarekomendować poprawę wniosku w tym zakresie.

41/ Czy VAT w tym konkursie jest kosztem kwalifikowanym?

VAT może stanowić wydatek kwalifikowany w projekcie, o ile Wnioskodawca nie ma możliwości uzyskania zwrotu bądź odliczenia VAT (czego potwierdzeniem jest Oświadczenie o kwalifikowalności VAT).

42/ Czy do produktów związanych z przeciwdziałaniem COVID-19 możemy zaliczyć suplementy diety, których skład wspomaga walkę z COVID-19?

Suplementy diety potencjalnie można byłoby zaliczyć do produktów wymienionych w §5 ust. 3 lit a Regulaminu Konkursu tj. produktów leczniczych, w tym szczepionek, i terapii, ich półproduktów, farmaceutycznych składników czynnych i surowców w przypadku gdy w składzie suplementu znajdować się będą surowce o działaniu substancji aktywnych (oddziałujących biologicznie na organizm).